



# Merchandising

1 jour

Programme détaillé



**Formation Distancielle**  
9h00 à 12h15 // 13h45 à 17h30

## Découverte du merchandising

Comprendre l'intérêt du merchandising  
Acquérir les règles de base

## Parcours du patient dans l'espace de vente

Comprendre les flux de circulation  
Déterminer les zones chaudes et les zones froides  
Savoir positionner les univers et les familles

## Présentation de l'offre

Acquérir les règles d'une présentation attractive  
Savoir développer les achats d'impulsion  
Connaître la réglementation du libre accès

## Attractivité de l'officine

Optimiser l'image prix et son affichage  
Animer l'espace de vente  
Valoriser les vitrines

## Expérience patient-client

Qu'est-ce que l'expérience patient-client ?  
Pourquoi et comment la travailler ?  
Savoir éveiller les sens

**Public :** pharmacien et préparateur en pharmacie, esthéticienne, rayonniste

**Prérequis :** aucun

**Objectif :** découvrir les règles d'or du merchandising à travers des cas concrets. Rendre "l'offre produit" plus attractive et faire bénéficier les clients d'un espace de vente plus vivant.  
Gain de temps dans la gestion des rayons

**Durée :** 1 jour (7h00)

**Modalités d'accès :** dates et inscriptions via le site internet ou  
contact@gayetmetoisformation.fr  
ou 02 99 05 80 80

**Tarif :** 330,00 € HT/jour et/personne.  
Possibilité de prise en charge

**Méthodes mobilisées :** alternance de théorie et de pratique, quizz, travail sous forme d'atelier, support de cours téléchargeable

**Modalité d'évaluation :** évaluation des acquis sous forme de questionnaires, enquêtes de satisfaction

**En 2024, cette formation a suscité 99 % de satisfaction de nos stagiaires**

Vous souhaitez nous faire part de quelque chose en particulier (organisation, handicap...).

Nous sommes à votre écoute pour nous adapter à votre problématique.  
contact@gayetmetoisformation.fr



Mairie 5 place de l'Église 22570 GOUAREC  
02 99 05 80 80 ☎  
contact@gayetmetoisformation.fr

